



# 做好质量卫士

■郝晓春

金秋九月,又是一年“质量月”。随着“质量月”活动主题的变化,我对“质量”这个话题有了新的认识和感受。东山矿属于公司保供单位,而气力输送作业区是东山矿最后一个输出环节,我们每个岗位上的员工都是每个环节的最终执行者,所以说东山矿质量工作与我们息息相关、不可分割,作业区每一个人都有不可推卸的质量责任。

作业区直接面对用户,担负着东山矿产量保供、质量保供、质量异议处置等重要任务。作业区在强调“责任”意识的同时,更应该关注如何做好岗位“知责履责”的工作。每个岗位都有自己的质量指标,从收料岗位发现“杂物、生、过烧”到气力系统输送物料“粒度”的监控,整个工艺过程都贯穿着物料质量的把关。在现今的形势下精细化程度都在不同程度的提高,外部钢铁竞争环境日益激烈,成本意识不再只是决策者所关注的指标,更

融入到了每个岗位人员个人的绩效中,所以做好质量把关就是将好的、优质的、符合客户需求的物料提供给客户。

在当下的管理要求中,班组长要在做好安全、生产等工作的基础上,更要具备质量把关意识。只有自身储备丰富的质量知识,才能引领班组成员出色完成质量保供工作。岗位员工要具备强烈的责任意识,及时发现物料缺陷、及时做好质量反馈工作,共同担当起质量保供卫士这一角色。

俗语说得好,火车跑得快,全靠车头带。作业区直接质量管理者一方面要立足于现场实际,在清楚用户需求的基础上,设计现实可行且低成本的管理措施,另一方面更要与用户建立实时的沟通平台,及时掌握用户需求,并做好质量反馈工作。

质量是一种态度,更是一种诚信。让我们都做好质量卫士,公司的产品质量就会得到大跨步的提升。

## 坚持 让梦想成真

■白旭峰

1995年,我靠招工顶替父亲在大关山矿参加了工作。

那时候,厂里顶替子弟的文化程度都不高,厂里组织了70多人的考试,也承诺按成绩优先选择岗位。我满以为自己是高中毕业,而且喜欢写作,一定可以在厂里干个相对重要的岗位。可尽管我的考试成绩不错,仍然被安排回原来干临时工时的硅铁炉维修工岗位上。

当我在工作场地抡起大锤的时候,当我修理那些震耳欲聋的水泵时,当我面对那熊熊炉火的炉膛抢修时,我感到自己的梦破灭了,确切地说我与自己的特长背道而驰。

那几年,在青年们之间流传一部路遥的小说《平凡的世界》,是那个主人告诉我,遇到逆境更应该蓄势待发,不应该自暴自弃。

在那些日子里,我们日夜与火红的炉台为伴,感知着一线工人的辛劳,也体会到了奔涌铁流里幸福的收获。我坚信只有自己表现出来,人家才知道自己究竟是不是放错位置的人才。

有一次,父亲参加了一次农村机械伤害抢救,手术就在厂部医院进行。在整个抢救过程中,父亲被医生们救死扶伤的精神感动了。他说,你应该记录下来,投稿到厂报。

我就按着《为了六十一个阶级兄弟》的写法,真实再现了医院救人那忙碌的场景。厂报编辑精心为我修改后,我的文章发表了,那是在报刊上的处女作。

文章的发表鼓起了我给厂报投稿的勇气,渐渐越来越多的稿件在厂报见报。随着硅铁炉的发展壮大,我从班组成员成为班长,还在2000年光荣地加入了中国共产党。

在工作的闲暇,我没有放弃写作,坚持向厂报投稿。后来,虽然厂报停了,但我的才能也得到基层工段的认可。年终的时候就给单位写总结,虽然稿纸上被领导修改得密密麻麻,但是慢工出精品,几次誊抄之后,总结就完成了。那些天,拇指和食指总有一个被笔压成的很深的凹痕。现在想想,真的需要很大耐心和笔尖的功夫。

后来公司集中办起了《太钢矿业》,我就成了工段的兼职通讯员。一边工作,一边义务性地写稿。没有人注意这种坚持,也是一种积累。

2004年,公司举行全员军训。军训快结束后,我们营要出《军训简报》,连里把报道的事情安排给我,我就写了一首军训感想诗。这首诗很受一位简报编辑的赏识,但最后在排版的时候却被别人给否定了。我的作品虽然被撤了下来,那位编辑却从此记住了我的名字。

2006年,那位赏识我的编辑做了厂里的宣传科长,他一上任就招兵买马,第一个想到了我。很快,我就用行动证实了自己依然是他眼里的那匹“黑马”。

在此之前,我怀着从事文字工作的梦想,在基层一干就是十三年,是一个漫长的岁月,然而基层的锻炼,接触了许多基层的人和事物,为我今后的写作积累了大量宝贵经验。

如今,我的笔下报道了厂里的铬铁改造工程、500立方米竖窑建设、白云石破碎系统改造、回转窑工程项目建设,还报道了太钢铝钢复合板打开国际市场、铜钢复合板应用于“人造太阳”计划等等。我用自己的笔勤耕不辍,每有收获,每有文字发表,心底总会荡起幸福的涟漪。现在回想,如果我在自己不满意当初工作的那一段时间里,对自己的爱好不再坚持,那么我就不会走上我自己喜欢的岗位。

在这里,我想说,如果有梦想,就向之前进,总会有成功的一天。

绿色矿山

一鸣摄影



近两年来,钢铁行业的市场形势越来越严峻,尤其是近几个月内,不锈钢价格一路下跌,给我们的营销工作带来了很大的困难。但是正如李晓波董事长所说,我们要辩证地认识市场,辩证地看待困难,往往困难与机遇同在,机遇与挑战同在,越是困难时期,越是对我们营销人员的考验,越能体现我们营销人员的能力。不经历风雨安能见彩虹?

市场形势不好已经是事实,我们必须得面对,关键是我们如何应对。首先我们必须得有积极的心态,做好持久战的准备,要有坚定的信心和昂扬的斗志,找到自己的优势,进而最大程度地发挥自己的优势。同时,辩证地看待如今的困难,当前经济形势下,钢铁企业生存困难,同时我们的客户也面临着巨大的挑战,在这种形势下,客户寻求变革的欲望比以往更加强烈,而这正是我们大力推进我们的新产品、新方案的大好时机,我们必须把握住这个机会,努力寻找到变革时期钢铁行业的发展方向,努力改变自己以满足客户的需求;每一个行业都会经历高峰和低谷,当前中国钢铁行业产能严重过剩、低端产品产能重复率高,正是在这种形势下,钢铁行业需要的是行业内整合,通过极低的利润率不断淘汰落后产能,只有经过考验并成功存活下来的企业才是我国今后发展真正需要的企业,才是一个健康的企业,钢铁行业的任何一个企业在当今形势下都在接受着洗礼,也都处在一个不断提升竞争力、不断优化自身的过程中。

总之,困难只是暂时的,只要我们坚定信心,更加努力地工作,明天就会更美好。

## 我的梦 太钢梦

■董敏伟

皎洁的月光映照万物的变幻  
美丽的太钢托举起我的梦想  
我只愿用勤劳编织我的故事  
故事也许不够动人  
但却足以升华我的人生  
用苦累之火锻造我的意志  
用知识之力助推我的进步  
用逆境之石砥砺我的品行  
用章程之轨铺就我的方向  
用价值之重定位我的坐标  
当职责的翅膀在我身上展开  
当梦幻的月色在夜色中消失  
当璀璨的太阳在白昼前升起  
我愿意成为一只雄鹰  
翱翔在蔚蓝的天空  
衔胜利的花篮为你祝福  
我只是你庞大族群中的一员  
我的故事只是你故事中的一个  
但梦境交融,意向叠加  
在你汇聚起太阳一样的光芒时  
我就是你花海中的一张笑脸

记得刚参加工作那会儿,有一次看见几个外协人员在栏杆下面焊钢板,当时很好奇地上前去问:“师傅,栏杆已经有啦,下面还焊钢板干什么?”他们回答:“这是踢脚板,防止人不小心把东西踢出去。”后来有一天,在点检过程中发现有块踢脚板都变形开焊了,一想起缺少它就可能将东西踢出去,就及时将隐患处理了。

隐患是处理了,但我后来又想,那块踢脚板掉了多久了我才发现的?是不是现场还有很大的安全防护设施有问题了我都还没注意到?带着这些问题到了现场之后,发现真



## 守护安全

■冯东耀

的有很多以前没有注意到的地方。比如,电葫芦的防脱钩装置、电焊机的二次线、电机的防护罩等等,这些虽然看起来并不起眼,但是在使用过程中却与我们的生命安全息息相关。如今,工作已有一年有余,我慢慢发现,其实,我们也可以通过自己的努力把我们的工作环境变得更好;

我们也可以将一些现场发现的问题,通过自己的思考和师傅们的指导,把问题解决得更好;我们也可以通过将以往发生的案例,举一反三,从自己身上找问题,寻求改进的措施和方法。我越来越深刻地体会到,其实生命保障规则并不仅仅是书面的东西,而是需要我们用心守护的。

## 困难时期,坚定信念

■刘恩雪

近两年来,钢铁行业的市场形势越来越严峻,尤其是近几个月内,不锈钢价格一路下跌,给我们的营销工作带来了很大的困难。但是正如李晓波董事长所说,我们要辩证地认识市场,辩证地看待困难,往往困难与机遇同在,机遇与挑战同在,越是困难时期,越是对我们营销人员的考验,越能体现我们营销人员的能力。不经历风雨安能见彩虹?