



行业聚焦

很久没有积极声音的钢铁行业传来“大中型钢铁企业利润增四成”的消息,随之而来的,是中国钢铁工业协会对于行业“低价格、低效益局面仍然没有改变”的判断,以及“全行业对今年形势复杂性、严峻性要保持清醒认识”的提醒,钢铁行业发展充满着不确定性。

中钢协1月29日发布信息,得益于原料、燃料价格降幅较大以及企业内部挖潜降成本,全行业整体盈利状况有所改善:2014年大中型钢铁企业实现利润304.44亿元,同比增长40.36%,累计亏损面14.77%,同比下降4.55个百分点。

“尽管比上年有所改善,但销售利润率只有0.85%,在整个工业行业中垫底。”中钢协常务副会长朱继民丝毫不回避行业困境:低价格、低效益局面没有改变,钢材价格总体上呈波动下行走势,铁矿石、煤炭价格下降所带来的成本优势没有明显转化为产品竞争优势。

一个根本性的原因就是产能过剩,产量还在增加,而需求却已经实质性萎缩:2014年全国生产粗钢、生铁、钢材比上年同期增长0.89%、0.47%和4.46%,与此同时,经济增长对钢材需求强度下降趋势明显,2014年粗钢表观消费量同比下降3.4%。

没有人认为这种需求下滑只是暂时的。“钢材消费已进入‘峰值弧顶区’。”工信部原材料工业司副司长骆铁军判断说,2007年新增万元GDP所带动钢材消费量为179千克,到2013年这一指标下降到147千克,随着经济结构调整不断深入,这一指标下降将成为常态。

悲观的声音认为,背负着巨大过剩产能,中国的钢铁行业已经看不到未来。而另一边,人们也看到,海外的高端钢铁产品还在“量增价涨”地不断输入中国:2014年我国钢材累计进口同比增长2.5%;进口价格上涨2.5%,而同期我国钢材出口平均价格却下降11.5%。

“未来5年至10年间,中低端产品需求减少,高端产品需求增加。”沙钢集团董事长席

沈文荣以建筑行业为例说,随着标准提高、节能减排措施推进,越来越多的建筑方式将转向钢结构,普通螺纹钢需求将下降,而高强度板材需求将增加。

很显然,钢铁行业要想有未来,就必须以市场需求为导向,在新技术、新产品开发上取得突破;另一个必须努力的方向是提升效率,以沙钢集团为例,沈文荣说,目前人均产钢量近1000吨,劳动生产率水平位于国内第一方阵,但与国际先进水平相比还有不小的差距。

问题,很多人都看清楚了,但解决和改变起来却是难乎其难:一方面,为数众多的国有钢铁企业人员负担沉重,改革不到位,企业办社会和历史遗留问题依然突出;另一方面,公平竞争市场环境尚未形成,比如环境执法标准尺度不一,落后企业无法淘汰出局。

更令企业“喘不过气来”的是“融资难、融资贵”背景下沉重的财务负担。尽管去年国务院为解决实体经济融资难采取许多措施,但资金紧张、融资难问题没有得到缓解,2014年中钢协会会员钢铁企业银行借款同比增长0.28%,但财务费用同比增长20.58%。

“很大程度上是由于贷款利率上升。特别是有些银行采取‘一刀切’做法,不断抽贷、压贷,使企业资金十分紧张,一些企业甚至面临经营风险。”朱继民不无担忧地说。

这样的环境下,企业做出一二点挣脱困境的举动都十分不易。于是,有的人依然在寄希望于政策带来的需求增长:“一带一路、京津冀、长江经济带发展战略,将带来水利建设、铁路建设等基础设施建设保持较高水平,都将促进钢材需求增长。”

“钢铁工业保持快速增长已经没有支撑,必须正视这种现实,把重心转到提高质量和效益上来。如果看不到甚至不愿意承认新变化、新情况、新问题,用陈旧的方法认识新常态,那只能是路越走越窄,困难也会越来越大。”宝钢集团董事长徐乐江提醒说。



服务好“微众”银行 才有“钱途”

新华社记者 刘铮

首家网络银行微众银行尚在内测中,但外界的高度关注甚至让这家银行的高管感到有些“如履薄冰”。其中的缘由,引人深思。

人们对微众银行的关注,不仅因为它是一家网络银行,也不仅因为它是一家民营银行,更因为它承载着人们对银行更好服务百姓和实体经济的真切期待。

银行要赚钱,再正常不过。但银行怎么赚钱,关系重大而长远。对过去一段时间里,一些银行只盯着大企业、大项目、大客户,一味依赖吃利息,过分沉迷于“以钱生钱”的虚拟游戏,公众有意见,实体经济受痛。这种模式不仅使得银行业发展不可持续,而且对国计民生不利。

银行生存的环境已大不相同,唯有变革才能健康发展。当前,大企业、大集团日益依赖直接融资,对银行贷款需求下降;信托、基金、理财等新业态层出不穷,百姓也不再只能把钱存在银行;利率市场化迅速推进,利差这一银行传统盈利空间不断被挤压。一些银行已经开始调整经营模式,但转变还远远不够。

银行不但不能再“躺着赚钱”,今后要想赚到钱,还要“蛮拼的”才行。长期被大银行忽视的小微企业、百姓个人消费等金融需求,一直因为缺乏银行信贷等信用记录而无法享受到金融服务的草根阶层,恰恰成为未来巨大的增长点。服务好大众创业、万众创新,银行未来发展才有“钱途”。监管层力推的普惠金融,也正是此意。

首批民营银行试点第一家开张的是名为“微众”的网络银行,颇有深意。网络是一种新技术手段,民营银行是一种新的市场力量,新新联手,为的是推动银行业更好服务“微众”,有力支撑实体经济发展,服务好百姓日益多元的金融需求,并在这一过程中找到自己的“钱途”。

征稿启事

在公司正全力打赢生存保卫战,全速构建新常态下竞争力的当下,作为太钢职工,立足自己的岗位,我们能为自己的岗位做些什么?我们又能为太钢顺利渡过危机做些什么?请你以一个小故事的形式,把发生在自己身上真实的事情来告诉我们。哪怕是一个小节能灯引发的讨论,一个随手关闭电脑的举动引发的故事或者是一个完善报表的举动等等,都值得拿出来与大家分享。本报四版将开设《我的岗位我尽责》栏目,让你的故事引导更多职工一起从自己岗位入手,从每天做起,共同汇聚起推动太钢前进的强大正能量。来稿请发送:tgrb@tisco.com.cn或新闻中心总编辑室陈强 OA



经济热点

山西全面开启“改革兴煤”之路

新华社太原电(记者 梁晓飞)今后,煤炭资源一级市场全面实行招拍挂,原无偿划拨老旧矿山企业的保有资源将实行有偿使用,过去由于市场波动导致“白菜价”买卖矿业权的超额收益或暴利将得到合理抑制……1月26日,山西省委、省政府正式下发推进“煤炭管理革命”的路线图和时间表,全面开启“改革兴煤”之路。

煤炭,是山西发展的“支撑腿”。过去,煤炭市场形势好,“一俊遮百丑”。然而,随着煤炭价格大幅下跌,大量问题“水落石出”,尤其是管理体制机制方面

的弊端充分暴露,表现为行政干预过多、审批事项繁杂,部门多头管理、监管方式落后,市场机制不完善、权力监督不健全,政企政事不分、权力设租寻租,甚至官商勾结、滋生腐败等。

为除弊革新,山西历经半年调研论证,于1月26日印发《关于深化煤炭管理体制改革的意见》。今后三年,将分3个时间节点,从资源配置、项目审批、建设生产、生态治理、安全监管、销售体制、交易方式、企业改革、权力约束、法治建设、改革推进等重要领域和关键环节深化改

革,到2017年基本实现煤炭管理体制和管理能力现代化。

今年上半年,山西将率先完成精简审批事项、公布权力清单、优化审批流程、改革煤炭监管证照、严格控制煤炭产能、理顺建设管理职能、禁止非法违法建设生产、全面清理涉煤法规规章和规范性文件等改革事项。

按部署,其余事项,凡要求在2015年度完成的,各牵头和配合单位要在3月底前拿出方案;凡要求在2017年前完成的,要在6月底前拿出工作方案。

随着煤炭市场步入“寒冬”,自2013年以来,山西先后出台了“煤炭20条”“煤炭17条”,以及清理涉煤收费、推进煤焦公路运销体制改革和煤炭资源税改革等一系列改革措施,着力规范行政权力,化解企业压力,释放市场活力,增添改革红利。

现针对太钢职工特推出团购特惠,年前可办理公积金贷款,机遇难得,赶紧把握。

泛华林与湖五证齐全、现正式发售!

抢83-129平米公园美宅!



3190555

【项目地址】滨河东路北中环桥东森林公园南门东侧 / 【接待中心】胜利西街与金刚南路西南角
【投资商】厦门泛华集团 / 【开发商】山西晋源建设发展有限公司

值此新春佳节来临之际,恭祝广大太钢职工
羊年大吉、幸福团圆、万事如意!



微信号:fh3190555