(T) TISCO

TAIGANG RIBAO

第10617期

国内统一刊号: CN14-0047

2016年5月19日 星期四

农历丙申年四月十三

把不满意变成满意

-公司"用户至上"主题故事演讲启示之二

■记者 陈岩 通讯员 崔双龙

"面对用户的抱怨,躲着走, 不担责,最终失去的不只是用 户,更是宝贵的市场"。

"市场就在那里,有更多的 付出才有更多的满意,不付出 什么也不会有,有的也会慢慢 失去"

"帮助用户就是在帮我们

"用户至上,不只是一句口 号,而是用户至高无上"。

不锈热轧厂、型材厂的案例 和故事告诉我们:用户不满意就 是我们提升的空间,只要我们真 诚对待用户,就一定能让用户的 不满意变成满意。

"你们太钢怎么回事?你们 太钢干的这是什么产品? 你这 厂长是怎么答应的? ……"一次 走访用户的过程中,型材厂厂长 郭光宇刚踏进用户的办公室,一 连串的抱怨就跟了上来。原来, 型材厂好不容易争取到一个重 要用户的试用订单,但产品交付 到用户手中时,得到的结果是: "性能不合,退货!"型材厂立即 组织从合同到生产全过程技术 确认,初步判断,问题可能出在 用户加工环节。第二天,郭光宇 亲自带队登门拜访用户,这就有 了开始用户抱怨的一幕。

耐心听完用户的"控诉",郭

光宇心平气和地与用户进行沟 扣除总货款的3%。" 通,并且承诺:加工难的原因我 们帮您分析,加工过程中的技术 难题我们帮您解决,加工过程中 的工艺标准我们帮您改善…… 真心实意的帮助最终打动了用 户,而经过型材厂技术人员参与 的加工工艺改进,让用户的产品 全部合格。用户高兴地说:"马 上签后续合同!"

回忆起这件事,郭光宇说: "被用户当面数落,确实不好 受。但我当时马上带队去找用 户,就是想让用户撒撒气,客户 气消了,我们才有机会进一步解 释,进一步服务,才有可能赢得 人家的信任。如果简单地一推 了之,往小说,是丢一个客户,往 大说,是丢了企业生存的根本。"

正是这样,型材厂一步步把 用户的不满意变成了满意,也一 步步让太钢的型材产品在激烈 的市场竞争中占据了一席之地。

在公司"用户至上"文化理 念中,用户的不满意是我们改进 和提升的方向。这话说起来容 易,但要真正做起来,却需要足 够的勇气。

今年年初的一天,不锈热轧 厂的一个经营例会显得异常安 静,技术员们一脸惆怅:经历千 辛万苦生产的样品到了用户那 里不能完全满足性能要求。眼 看交货期要到了,用户又直接发 来公函:"逾期交货每延迟一天

一想到还要赔钱,技术员浑 身直冒冷汗。而就在这时,总工 杨明永站了出来,"我们必须啃 下这块硬骨头,不吃就只能等 死"。就这样,大家又开始忙碌 起来,比对数据、观察操作、点检 设备……终于满足了用户的要 求,产品全部订单按时交付,用 户非常满意!

不锈热轧厂职工陶华很有 感触地对记者说:"用户手中永 远都有更硬的骨头等着我们去 啃,用户手中永远都有更难的答 卷等着我们去交。当热轧人看 到这些'硬骨头'的时候,我们没 有认为它难缠,相反地,它给了 我们持续改进、浴火重生的机 会。唯有不断理解客户的不满 意,不断满足用户的需求,才能 真正让我们和用户心连心、手携 手去共闯难关。"

做菜烧汤,我们也会选择自 己钟爱的口味, 咸了淡了都会不 满意。对于用户,我们要做的就 是练好做菜烧汤的十八般武艺, 直至让用户满意为止。

公司"两会"指出,"摆脱困 境没有什么'灵丹妙药',唯有依 靠我们尽善尽美的行动,把工作 做到极致,才能在竞争中胜出。 尽善尽美的技术、尽善尽美的付 出、尽善尽美的服务,把用户的 不满意变成满意,这才是我们要 的"用户至上"。

■通讯员 张谨 报道

本报讯 5月12日,炼钢二厂党委召开"两学一 做"学习教育动员部署会,号召各级党组织与全体党 员积极践行"两学一做",带领、带动全体职工争当岗 位能手,争当能工巧匠,全身心投入到降本增效、质 量提升等生产经营中心任务上来,为公司打赢生存 保卫战,实现"百年太钢梦"助力添彩。

炼 钢

部

署

两

学

做

学

>

教

该厂传达了中央、省委和公司关于"两学一做" 学习教育的指示精神,对如何开展好"两学一做"学 习教育工作作了安排部署。要求各级党组织和广大 党员要夯实"学"这个基础,在学上用真功;抓住"做" 这个关键,在"做"上见实效。夯实"学"这个基础,该 厂党委对学习作了详细安排,党员领导干部每周集 中学习一次、每半个月开展一次中心组学习、每季度 组织一次专题研讨、每半年讲党课不少于一次;以落 实"三会一课"制度抓党员学习,结合实际在全体党 员中开展手抄党章100天、《准则》《条例》硬笔书法、 漫画比赛、集中观看《筑梦中国》历史文献片等活动, 帮助党员学深、学透。抓住"做"这个关键,在全体党 员中开展"承诺践诺评诺"活动,以"亮身边、晒承诺" 为载体,激励党员争做"四讲四有"合格党员。要联 系降本增效这个最大实际,真正做到思想上有提升、 问题上有解决。要加大技术降本增效的力度,以成 本变革赢得核心竞争力;要加大质量提升的速度,以 优质的产品赢得客户的信赖;要加大流程优化的深 度,以准时制生产赢得高生产效率;要加大最美班组 评比宣传的热度,以精益求精的操作发扬好工匠精

神。同时,该厂党委要求全体党员充分发挥先锋模范作用,在努 力争当降本增效、质量提升、流程优化、精心操作的楷模和表率 同时,团结和带领广大职工立足岗位,不折不扣完成好本职工 作,为打赢生存保卫战贡献更大力量。

省国家安全厅离退休干部参观太钢

■记者 薛华 报道

本报讯5月18日,省国家 安全厅离退休干部一行80余人 来我公司参观,公司离退部领导 热情接待了来宾并陪同参观。

老同志们先后参观了渣 场、太钢博物园和不锈钢工业 园。在渣场,讲解员详细介绍 了太钢八十多年的发展变化、 绿色发展成果、李双良先进事 迹和我公司的重点产品。老 同志们听得认真,看得仔细, 对太钢近年来的发展变化赞 不绝口。在博物园展厅,恢弘

大气的全景宣传片、高大的不 锈钢浮雕,让老同志们强烈感 受到太钢作为全球最大不锈 钢企业的魄力和影响力,老同 志们纷纷拿出相机拍照留 念。在不锈钢工业园展厅,各 种精美的不锈钢制品吸引了 大家的目光,纷纷询问价钱, 挑选购买。通过参观,省国家 安全厅的老同志们对太钢有 了更为全面的了解,他们对太 钢的技术实力和循环经济发 展给予充分肯定,相信太钢定 会战胜暂时的困难,实现更好 更快发展。

今日看

各单位深入开展"弘扬工匠精神,争当能工巧匠"主题宣传 教育活动,在全公司形成了崇尚工匠、学习工匠、争当工匠的浓 厚氛围,今日三版整版刊登来自基层单位的报道,敬请关注。

-记2015年度"感动太钢"人物、热连轧厂2250机动作业区机械点检员高博



■记者 芦文晓

对于热连轧厂2250机动 作业区机械点检员高博来说, 每天凌晨5点多,从被窝爬起 来的第一件事儿,就是把前一 天晚上准备的中药喝上一半 后,洗漱、吃饭准备上班,剩下 的一半等着晚上回来再喝。 这样的日子,他从2012年7 月开始一直延续至今。

他并不知道从山西省中 医研究所求来的中药是否能 够延续他的生命,但他觉得这 顿药,也许是他一天生活和工 作中最重要的保证。

1974年出生的高博如今 已步入中年。1993年,他从 太钢技校毕业分配到热连轧 厂成为一名卷取作业区的钳 工。在高博眼里,钳工可是 一个技术活儿,技术学到手, 就什么也不怕了。随后,每 次设备检修都能看到他的身 影,卷取作业区许多检修项 目都是在狭小的空间作业, 经常在狭窄的空间一干就是

几个小时。由于年轻,肯吃 苦,善钻研,几年下来,虽然, "腰肌劳损"找上了身,但他也 把卷取作业区的所有设备都 "拿下"了。2002年,由于出 色的业务技能,他被厂里任命 为 1549mm 热轧生产线的一 名点检员,开启了他的点检员 生涯。

由于1549mm热轧生产 线的设备都是从国外讲口的, 从处理设备故障到为设备"把 脉""诊断""治疗",让高博有 了一种自豪感和责任感。

(下转第二版)



日前,物流中心通过逐级排查习惯性、重复性和直观性违章 违制行为,分层次确定治理重点、目标和措施,并加大检查和考 核力度,全力打好"三反"歼灭战。 图为该中心车辆作业区在现 场进行自检自查