



技术比武动态

计算机工程师技术比武

■通讯员 马妍 报道

本报讯 日前,公司第三十七届计算机工程师标准化操作技术比武圆满落下帷幕,全公司74名选手参加了竞赛,经过激烈的角逐,自动化公司冀彦鹏荣获比武状元。

竞赛以提升参赛职工综合职

业能力为核心,关注专业技能的经验积累和创新,实现公司计算机专业水平的整体提升。竞赛与全国、省、市计算机大赛接轨,各环节紧密结合公司信息化建设需求,融合了公司信息化、MES、ERP及计算机领域软、硬件前沿技术和知识。竞赛本着实用、公平、公正、规范、严谨的原则,制定了相应的竞赛大

纲和评分细则,对选手们进行了考核。理论考核和实际操作既为参赛选手提供了科学公平的专业竞技平台,又具有很强的现场操作性和实用性。

参赛职工表示,技术比武提供了相互交流、互相学习、超越自我的舞台,促进了岗位练兵、岗位成才和岗位奉献的自觉。

医师岗位知识技能竞赛

■通讯员 王兴 报道

本报讯 近日,总医院第三届医师岗位知识技能竞赛圆满结束。经过理论选拔赛、病历文书、技能操作比赛,急救中心的武燕萍夺得第一名。

根据《太原市卫生计生系统医护岗位知识技能训练和竞赛活动

实施方案》《太钢第三十七届职工技术比武竞赛实施方案》的文件精神,由医疗公司工会牵头,总医院医务科、质控科、科技开发室等相关科室共同组织开展了此次竞赛。参赛医师为35周岁(含35周岁)以下的临床、医技主治医师及全体住院医师,共有35名医师进入决赛。

医疗公司通过开展医师岗位知识技能训练和竞赛活动,在全院范围内营造了学知识、练本领、夯基础的浓厚氛围,使卫生法律法规、规章制度和技术规范得到全面推广、有效落实,医务人员技能操作能力得到进一步提高,服务更加规范,综合素质不断增强。

做人民满意的好干部

■郝克卿

一个普通的农村妇女,识字不多,但她用实际行动把群众放在了自己的心里,她忘我工作,心系群众、服务百姓,她就是段爱平。

始终把集体的事、百姓的事作为头等大事。她多次自掏腰包,为村里的公益事业出资、垫资,动员全家义务劳动,带领村民修建了学校、敬老院、村通路,进行了电网改造、园林村建设、河道治理。

为建养老院,她没时间陪肝癌晚期的老伴,2013年,她被诊断为淋巴瘤,经过化疗、电烤,她的脖子已经看不到完整的肌肤,每天就靠葡萄糖和止疼药度日,身体已经到了严重透支的地步。就是这样,她也没有离开工作岗位,每天想着的是要尽力再为村民做更多的事。

段爱平,一个普通的人,身上体现了一名优秀共产党员忠诚于党、大爱无私、服务群众的高尚品质,是新时期共产党员的楷模、农村党支部书记的代表、基层干部的典范。我们学习段爱平同志的先进事迹,就是要学习她情系群众、淡泊名利、公而忘私的奉献精神,富不忘本、回报社会、倾心为民的大爱精神,敢想敢为、苦干实干、艰苦奋斗的拼搏精神,恪守信念、敢于担当、尽职尽责的敬业精神。学习段爱平同志,就是要真正把先进典型的崇高精神转化为立志大干、埋头苦干、真抓实干、奋勇争先的工作热情和激情,把真心爱民体现在实际行动上,把为民服务落在具体行动中。讲政治、重品行、有能力、敢担当,立足岗位、尽职尽责、脚踏实地、埋头苦干,用实实在在的工作完成好肩负的各项任务。我们党员干部就是要以段爱平为镜子,经常照一照自己,要以段爱平先进事迹为榜样,努力做人民满意的好党员、好干部。

型材厂积极推进培训工作

■通讯员 侯海芸 报道

本报讯 为进一步推动年度培训工作的扎实开展,近日,型材厂召开了年度培训工作推进会,对该厂培训工作的开展流程、本年度培训计划执行情况、重点培训工作进度及计划、培训工作存在的问题进行了全面梳理和总结。

该厂将培训工作分为公司组织培训和厂内自主培训两种形式,针对不同性质的培训进行了详细的流程解读。公司组织培训以综合科为主,做好告知培训人员参加培训及反馈培训情况工作。厂内自主培训一方面为年度培训计划,另一方面为临时性培训。按照综合科统一安排部署,各科室、作业区积极组织实施并建立培训策划书、签到表、培训课件等系列培训档案,将培训工作的开展真正达到全员覆盖。该厂及时梳理了年度培训计划执行情况,对未开展的年度培训督促组织安排,并按要求完善培训资料和档案的管理。

同时,该厂进一步对重点培训工作精心部署安排,特别是对专业培训工作培训课件和培训形式提出了明确要求,切实将培训效果运用和固化到日常生产工作中,不断提升全员素质和技能。该厂将培训工作中存在的问题进行了自查,明确整改措施,通过查摆问题不断完善培训工作。



练兵

峨口铁矿结合实际积极开展各类技能竞赛活动,提升职工岗位操作水平。图为原料作业区正在组织造球工标准化操作竞赛理论考试。

赵冬梅 摄



什么是银行代销产品

银行除销售自己发行的产品外,也会利用本行渠道、人员销售和推介其他金融机构发行的产品,称之为银行代销产品。目前常见的银行代销产品包括基金、保险、信托及国债等。

银行代销产品重点关注事项

(一)正确认知:代销产品宣传中的预期收益或所提及的过往收益等通常是经营主体公司通过模拟预测或依据历史数据测算得出,产品最终实现的收益,很可能与其过往

收益或预期收益有偏差。

(二)全面了解:代销产品的产品说明书、合同条款或招募说明书等资料由经营主体公司提供,其中对代销产品的责任和义务等重要内容有详细说明,投资者应仔细阅读,全面了解投资产品。

(三)正视风险:基金、信托、投资型保险等产品是投资产品,投资者既可能分享投资所产生的收益,也可能面临投资风险,导致本息损失。投资者应对本人购买的产品承

担相应的风险责任。

(四)交易确认:银行作为代理销售机构,将投资者的买卖交易申请提交给经营主体公司进行最终确认,投资者应及时查询交易结果。

(五)收益跟踪:在购买银行代销产品后,投资者可通过查询经营主体的网站信息,查阅相关产品收益报告或致电产品经营主体公司咨询等方式,及时跟踪所购买产品的运作表现和收益情况。



什么是存款保险

存款保险又称存款保障,是指国家通过立法的形式,设立专门的存款保险基金,明确当个别金融机构经营出现问题时,依照规定对存款人进行及时偿付,保障存款人权益。

存款保险什么情况下进行偿付

根据存款保险条例,当出现下列情形时,存款人有权要求存款保险基金管理机构使用存款保险基金

偿付被保险存款:存款保险基金管理机构担任投保机构的接管组织;存款保险基金管理机构实施被撤销投保机构的清算;人民法院裁定受理对投保机构的破产申请;经国务院批准的其他情形。为了保障偿付的及时性,充分保护存款人的权益,条例规定,存款保险基金管理机构应当在上述情形发生之日起7个工

作日内足额偿付存款。

太钢财务公司 供稿



金融知识进万家(九)

