

## 太钢东山智维中心

## 『三强化』推进电气春检

本报讯(通讯员 谭勇 杜曦川)春暖花开,新一轮的电气春检工作再次开始。太钢东山智维中心本着早动手、早部署的原则,通过强化隐患排查治理,强化春季安全巡视,强化班组自主管理的“三强化”措施,突出重点,明确责任,确保春检工作顺利完成。

**强化隐患排查治理。**该中心针对东山矿春季电气设备运行和生产特点不定期进行安全专项检查,重点检查应急设施、工器具、材料准备情况,对变台、开闭所、宿舍区冬后负荷变化等情况进行排查,对检查出的隐患、问题及时处理上报,并组织隐患复查。

**强化春季安全巡视。**坚持“安全第一,预防为主,综合治理,完美服务”的原则,充分认识电气春检工作的重要性和紧迫性,落实好巡视制度,在巡视中发现问题做到“谁主管谁负责,谁签字谁负责,谁处理谁负责”,严格落实安全生产责任制和各项预防措施,积极开展针对春季的应急处置预案演练,及时进行评估、修订、完善。

**强化班组自主管理。**抓好电气维修人员培训,利用班前会、周三会组织职工学习安全知识和专业知识,提高电工整体业务素质和操作技能,随时进行交流互动,针对春检中发现的新情况,发表不同意见和建议,让班组最大发挥力量。

此次春检主要以抓好岗位职责落实,明确责任,严格执行标准化,细化量化考核标准,有效地调动电气维修的积极性,为构建和谐、高效、完美化服务打下良好的基础。



近日,中国宝武环保检查组专家深入太钢尖山铁矿,就危险废物的存储方式、应急处置、系统管理及合规化运营等进行了专业性的指导。图为专家组成员在现场查看系统录入信息。

杨利国 摄

(上接第一版)太钢集团党委书记、董事长盛更红,太钢集团总经理、党委副书记李华等公司相关领导参加会议。会议由太钢集团党委常委、副总经理高峰主持。

作为山西省特钢材料产业链和太原市高端金属材料产业链“双链主”企业,在省委、省政府和市委、市政府的大力推动下,太钢集团以规划为牵引、以项目为龙头、以招商为抓手、以强链为根本,与产业链上下游企业共同努力,快速补链、深度延链、持续强链,致力于打造特钢材料产业集群集聚式发展平台。2023年,太钢带动特钢材料产业链营收增长近35%,签约9个项目,本土协作配套率由11%提升至20.2%,打造世界领先、国内一流的高质量特钢材料产业链与生态圈迈出坚实步伐。

尚阿浪代表省工信厅对大会的圆满召开表示祝贺。他指出,此次由尖草坪区、中北高新区和太钢集团联合召开的产业链协作配套、精准招商大会是探索实施政府定政策、链主找企业、园区管服务的“党委统筹,政府+开发区+‘链主’企业”联合招商模式的又一次成功实践。省工信厅作为产业链建设牵头单位,认真落实省委、省政府决策部署,持续完善“链长+链主”工作体系,先后出台了重点企业培育激励方案、链主企业遴选及管理暂行办法等支持政策,加快实施全产业链培育工程,2023年首批十条产业链营收突破4700亿,同比增长22.3%。前不久,成功举办了链主企业评价交流活动,太钢等六家企业获评年度优秀等次链主。下一步,省工信厅将全面推行“党委统筹,政府+开发区+‘链主’企业”联合招商模式,建立省市两级招商联动和项目对接、产业链招商专班、产业链招商交流评价等工作制度,持续统筹引导政策、项目、资金、人才、技术、土地、能耗等各类资源要素向产业链重点项目汇聚,精准实施产业链资金奖励,遴选特钢材料等重点产业链予以针对性扶持。希望太钢集团积极发挥链主企业带动作用,与尖草坪区、中北高新区一起为链上企业提供更好的发展平台和服务保障,也希望参会

## 太钢推动产业链朋友圈再扩容

企业多为山西产业链发展出谋划策,加强合作对接,为山西重点产业链发展注入更强劲动力。

武亮在致辞中说,山西省高度重视招商引资和创业营商环境,举办产业链专题招商引资活动,出台差异化、有吸引力的招商引资政策,全力营造重商、爱商、利商、护商的浓厚氛围。山西省投资促进局积极发挥牵头抓总作用,秉承投资山西第一站、跟踪服务全过程理念,最大限度挖掘空间资源潜力,最大限度为外来投资企业提供个性化、定制化政策工具箱,最大限度为外来投资企业在山西落地生根、发展壮大提供全周期链条式服务。希望通过精准招商对接,为更多投资者了解山西、了解太原搭建平台,促进更多大项目、好项目成功落地山西。

刘锦春在致辞中重点介绍了尖草坪区招商优势和经济发展情况。她指出,尖草坪区海纳百川,开放包容,政策工具完善,具备中北产业引导基金和开发区规划审批便捷的政策优势,党政联席会项目周调度、两区营商环境一体化、“标准地+承诺制+全代办+全代建”等工作机制可以为企业家们提供环境最优、服务最好的企业发展生态。去年的3月和10月,尖草坪区、中北高新区和太钢集团以“党委统筹,政府+开发区+‘链主’企业”联合招商模式,两次成功举办特钢和特种金属材料产业链招商大会,系统梳理并推出“黄金十条”“新八条”特种金属材料产业链专项支持政策,签订招商引资协议9个,项目签约总额达到25亿余元,太钢的链主作用得到进一步发挥,特钢产业链的集聚效应得到进一步释放,尖草坪区、中北高新区宜商宜业的环境优势也更加凸显。尖草坪区将始终坚持“服务是最好的价值”,全力以赴支持太钢做优做强,全心全意保障链上企业健康发展,大力塑造新优势,竭力培育新动能,全力打造上风

上水、科创集聚、服务完善、产城融合、宜居繁荣的北部新城。

盛更红在致辞中感谢省市区各级党委和政府以及产业链合作伙伴长期以来对太钢的支持和厚爱。他分析了当前的行业形势和产业链发展的必要性,指出,当前的商业逻辑、商业模式已经由产品维度的合作演化进阶到产业链的紧密合作与基于生态圈的深度融合,基于这种变化,需要构建起由产业链各伙伴组成的紧密协作、高效协同的生态圈,大家共同发现创造分享发展机遇,相互赋能,缔结形成相互依托、同创价值、共赢未来的牢固的同频共振的共生关系,通过生态圈力量的集结,为终端用户提供贯穿全生命周期的产品与服务,共建系统价值最大化的商业模式、经济体系与发展格局。他表示,太钢集团将积极履行“链主”职责,围绕打造高质量生态圈,从产品技术市场的发展、新应用场景的拓展、资源要素的创新性配置、产业链条的延伸、全生命周期的服务等方面探索形成协同创新、链式融合、园区承载、集群带动的发展新路径,实现更紧密的融合发展。未来太钢不仅要推出过硬的产品,还会更加努力地致力于为产业链企业提供一揽子产品解决方案与服务方案,从质量、成本、技术、交付、服务等方面加速提升、高效响应客户需求,与产业链、生态圈的合作伙伴一道为推动产业链高质量发展贡献力量。

李华代表太钢集团作了题为“同心携手 共享机遇 共赢未来”的主旨报告,系统介绍了太钢的基本情况、面临的形势和合作方向。他指出,太钢始建于1934年,即将迎来建厂90周年,具有70多年的以不锈钢为主和特殊钢技术和人才积淀,以及很强的科技创新能力。这些年来,太钢深化管理变革,持续推进以用户为中心、以满足用户需求为终极目标的系列改革,

致力于为用户创造价值,并在高端化、智能化、绿色化、高效化方面迈出新的步伐。面对新的形势,太钢将围绕发展新质生产力布局产业链,通过延链补链强链,构建有竞争力的产业链,让链上每一个企业都成为价值的创造者和利益的分享者,不断提升产业链供应链韧性和安全水平。李华着重介绍了化工装备、矿山冶金、食品机械等专用设备制造行业市场情况、太钢产品开发情况、太钢产品与服务整体优势以及招商引资优惠政策,期待全球客户和企业家前来投资兴业,深化战略合作,共建共享具有竞争力的产业链。

会上,张力维代表尖草坪区推介了营商环境和招商引资政策,解读了针对特钢材料产业链“黄金10条”和“新八条”政策内容。参会企业代表万华化学集团股份有限公司物资装备部总经理周永金,森松(江苏)重工有限公司副总经理、首席运营官吕斌峰,普瑞特机械制造股份有限公司总经理段言峰分别作了表态发言。

本次大会邀请了全国化工装备、矿山冶金、食品机械等行业领域知名企业、链上企业和生态圈合作伙伴参加。会上,尖草坪区、中北高新区与浙江春宇不锈钢有限公司、山东君瑞源金属科技有限公司签署了招商引资意向协议;太钢集团与万华化学集团有限公司、森松(江苏)重工有限公司、山东豪迈机械制造有限公司签署了战略合作框架协议;太原太钢大明金属科技有限公司总经理倪晨、合肥通用机械研究院有限公司集团高级专家章小浒、中国食品和包装机械工业协会副秘书长丁少辉分别就各自专业领域分享了产品制造、应用和产业链未来发展趋势报告。

会后,与会企业家代表参观了太钢4300中厚板生产线、太钢博物院和太原太钢大明金属科技有限公司,并与太钢研发、生产、营销人员面对面交流座谈,共同探讨化工装备、矿山冶金、食品机械等行业发展趋势和用钢需求,进一步凝聚思想共识,坚定发展信心,形成工作合力,推动特钢和高端金属材料产业链高质量发展。