

太钢岚县矿业公司 举行尾矿库防汛应急演练



本报讯(通讯员 李林春)近日,太钢岚县矿业公司与中铁十九局集团矿业投资有限公司吕梁分公司、岚县人民政府联合举行了尾矿库防汛应急演练。

岚县矿业公司尾矿库设计库容为5.89亿m³,最终坝高250m,为一等库,2012年8月投入使用。目前,尾矿坝为五期坝,坝顶标高1720m,现状坝高162m,防汛标准为1000年一遇。每年的六至九月为主汛期,防汛工作是重中之重。

演练模拟遭遇连续强降雨,在线监测系统降雨量报警,库水位急剧升高,五期坝第一组放矿处干滩长度逐渐缩短,逼近内坡脚,机器人巡检系统发现内坡黄土保护层有大面积

坍塌。险情发生后,经过逐级汇报险情,迅速启动了尾矿库二级响应应急预案,按照调度指令开启回水泵,关闭回水阀门,降低库区水位,选矿系统停止生产。同时,通知现场救援组、现场管控组、专家组、医疗救护组、专职应急救援队等应急救援小组现场集结,展开救援行动。各应急抢险队伍分别按照任务分配开展救援,现场救援组携带应急抢险物资前往五期坝第一组抢险现场,组织人工在内坡脚铺土工布、垛土袋形成临时挡墙,以保护内坡脚不受洪水浸泡。专家组利用无人机航拍结合在线监测系统时刻关注库水位、干滩长度及坝体位移情况等安全因素,对险情处

置情况进行跟踪研判,为现场抢险救援提供技术支持。现场管控组开展安全措施落实到位情况的监督,防止因救援不当导致的次生安全事故。专职应急救援队在尾矿坝上坝道路、坝上通道处引导救援车辆、疏导交通,确保应急道路畅通。医疗救护组医护人员将伤者转移至安全地带进行救治。抢险过程中,尾矿坝巡检机器人告警,第一组放矿支管法兰漏矿,尾矿作业区当班安全员收到系统告警信息后派尾矿工到漏矿点及时进行了处理。随着库区降雨突增,水位持续升高,专家组对尾矿库进行现场评估判定险情已进一步扩大,根据尾矿紧急撤人制度立即组织下游作业人员疏散撤离,转移至库区应急通道,演练结束。

矿业中心(矿业分公司)要求矿山各单位要深入学习贯彻习近平总书记关于安全生产和应急管理的重要论述,严格落实“两办意见”和治本攻坚三年行动方案,牢固树立“以我为主、现场为王”理念,全面落实主体责任,确保全区域安全受控;对标先进技术和成功经验,不断改进工作,持续提升应急管理水平;要严格落实防洪防汛有关要求,加强应急值守和演练,开展拉网式排查,紧盯重点区域,严防各类灾害和次生灾害发生,确保矿山安全生产。

公司开展“八一”慰问活动

(上接第一版)太钢冷轧厂窄幅精整作业区是太钢军训成果运用十佳先进集体,作业区现有职工110人,退伍军人占比超过一半,具有较强的军事化基础。作业区日常生产管理以军事化管理为模板,将军训成果运用于实际生产中,广泛推行岗位练兵,人人成为“一熟多懂,一通多能”的技术型人才。作业区广大党员和退伍军人以身作则,充分发扬军人不怕吃苦、纪律严明的作风,

以饱满的热情投入到生产中,锻造出了一支能打硬仗的职工队伍,涌现出了许多先进典型。在精整现场,退役军人职工代表整齐列队,展现出良好的精神风貌。汪震将太钢2024年军训成果运用十佳先进集体的牌匾授予冷轧厂窄幅精整作业区,代表公司党政向受表彰的先进集体以及公司广大退役军人致以节日的问候。他说,特别能吃苦、特别能战斗、特别能奉献是中国军人

的优秀品质,广大退役军人把这一优秀品质带到了企业,带到了岗位,与太钢的企业精神相结合,培养造就出了一支甘于奉献、勇于担当的职工队伍。我们要继续发扬好的传统,以军训成果运用十佳先进集体为榜样,发挥退役军人的模范带动作用,加强职工军事化素质能力提升和军训成果转化运用,勇做岗位标兵,为太钢生产经营和全年目标的完成做出更大贡献。

(上接第一版)

有备无患,“物资到位”。兵马未动,粮草先行。要提前做好防汛抢险物资储备,设立防汛物资库、专用防汛物资箱,根据区域特点合理配置,确保够用有效,在关键时刻能够快速供得上、用得上。

脚步不停,“检查到位”。密切关注露天矿山边坡、排土场、尾矿库、临水临边建筑和道路、地势低洼桥涵以及地下电缆隧道、建设工地等重点区域、重点部位、重点场所,加强检查巡查,及时清理、疏通排水沟、涵洞杂物等影响汛期安全的因素,认真排查整治各类风险隐患,查漏补缺。每次降雨前后,各单位对管辖责任区再进行一次全面问题排查和隐患整改,做到“雨前排查、雨中巡查、雨后核查”。

紧盯不放,“预防到位”。建立健全信息预报、预警和发布机制,确保在第一时间对险情进行控制和处理。每日安排专人密切关注当地天气变化情况,及时与当地气象部门沟通,做好记录,确保一旦发现特殊情况时,能够快速处置,一旦发生险情,防汛物资第一时间能抵达现场。要加大学习教育引导力度,敲响雨季三防“警示钟”,巩固提升全员防汛抗灾的意识和能力。

快速反应,“演练到位”。有针对性的组织防汛重点单位开展防汛抢险应急演练,不断完善应急预案,切实提高抢险队伍的应急处置能力、迅速集结能力和协调配合能力,并把模拟演练向提高全员自我防护和自救互救能力拓展,确保发生汛情、险情、灾情时能够快速反应、科学施救、安全避灾。

五项举措再度出击!
太钢全力防范应对强降雨

宁波宝新 BA板接单量同比增长

(上接第一版)宁波宝新协同太钢不锈钢研发中心、各平台公司,成立汽车装饰条用钢、BA产品、毛面压花产品、研磨产品、轨道车辆用钢、常规硬态产品等八大产销研小组,依托研发中心技术优势,太钢集团、宝钢德盛、太钢鑫海的原料优势,产销研项目小组每季度召开会议,推进新产品研发、产销研协同和市场拓展,加大BA表面、汽车装饰条等高盈利产品的接单量,不断拓展独有领先产品比例,优化产品结构。上半年BA板接单量同比增长34%;汽车装饰条接单量同比增长186%;硬态钢接单量同比增长61%;400系接单量同比增长4.7%,确保该公司满负荷生产,提升整体盈利能力。

真诚服务用户,为用户创造价值。面对激烈的市场竞争,宁波宝新加强用户走访,努力推进新用户开发,不断拓展合同接单量。上半年共走访用户99家次,5月份在太钢集团组织“跑市场,深入开展大调研活动”中,领导走访用户33家次,较2023年同期增加74%,增强用户互信,了解用户需求,不断为用户创造价值。上半年开发新用户56家,实现订货7290吨。

持续扩大订单,确保满产满销。上半年,在国内经济持续不景气、市场需求低迷、各钢厂市场竞争日益激烈的情况下,宁波宝新持续推进2024年度用户年度协议及锁量锁价协议签订工作,与19家用户达成协议,有效奠定了每月保底合同量,稳定了基本盘。密切关注市场动态和用户需求,营销人员深入市场一线,抓住时机努力抢单,扩大合同接单量。上半年期货同比增长14.9%,有效确保了该公司满产满销。